

W69 Consultancy

AI Sales Systems

Van lead identificatie tot deal closing — W69 bouwt AI sales systemen die uw pipeline vullen, leads kwalificeren en conversie versnellen.

Service Brief | W69 Consultancy

Pijler: Sales Intelligence

www.w69.nl

Overzicht

Van lead identificatie tot deal closing — W69 bouwt AI sales systemen die uw pipeline vullen, leads kwalificeren en conversie versnellen.

01 Intelligent Lead Scoring

AI-modellen die leads automatisch kwalificeren op basis van gedrag, firmographic data en engagement patterns.

02 Automated Outreach

AI-gestuurde multi-channel outreach sequences met personalisatie op schaal en optimale timing.

03 Pipeline Intelligence

Real-time pipeline analytics, deal probability scoring en automated follow-up triggers.

Veelgestelde vragen

Hoe werkt AI lead scoring in de praktijk?

Ons AI lead scoring model analyseert tientallen signalen: websitegedrag, email engagement, firmographic data en intent signals. Elke lead krijgt een dynamische score die real-time wordt bijgewerkt.

Integreert dit met ons CRM-systeem?

Ja, naadloos. We integreren met alle gangbare CRM-systemen: HubSpot, Salesforce, Pipedrive en anderen.

Is geautomatiseerde outreach niet spam?

Absoluut niet. Onze AI-outreach is het tegenovergestelde van spam. Elk bericht wordt gepersonaliseerd op basis van de specifieke situatie en behoeften van de prospect.

Klaar om te starten?

Neem contact op voor een vrijblijvend gesprek over de mogelijkheden.

www.w69.nl/contact | Amsterdam

W69 Consultancy - AI-Powered Growth, Marketing & Sales